

# お客様ヒアリングシート

T 様について (今後の弊社のご参考にさせていただきますので、ご協力宜しくお願いします。)

ご職業(共働きの場合はどちらもお書きください)			
ご主人	会社員		
奥様	会社員		
家族構成及び年齢			
ご主人	37 歳	奥様	36 歳
		Hちゃん	0.6 歳
趣味(一人ひとりお書きください)			
ご主人	スノーカー	奥様	アウトドア
		Hちゃん	遊ぶこと
	アウトドア		
<p>・家を建てるきっかけから建てる事を決めた理由までをお書きください            (建房的どこに惹かれ、依頼した理由もお書きください)(出来るだけ詳しくお書きください)</p> <p>昔からマイホームを建てるに決まっていたけど、年齢のせいもあるけど、そろそろ思っていたところ、建房的のチラシを見、試しに一度、勉強会に参加してみることになった。参加してみて、「良い家は高い」という概念を覆され、建房さんに興味を持ちました。その後、続きの勉強会にも参加させて頂き、建房的の会社のスタンスや、デザイン性、大森さんの人柄に惹かれ、家を建てるなら「建房」で!と心に決めました。</p>			
<p>・建房に出会う前と出会った後でプラン内容、ローン、土地などの考えに変化はありましたか? あれば内容やその時感じた事を詳しくお書きください。</p> <p>どれも考え方に変化はあったけど、一番印象的だったのは、プラン内容を依頼者側の趣味、<del>嗜好</del><sup>趣向</sup>、生活スタイルで決めるという方法で、最初のプラン(間取り)を出して頂く前は、正直「相当、修正をいれることになるだろうな...」と思っていたけど、実際に寶田さんに出して頂いたプランが、自分たちの想像より素晴らしいもので、感動したのを覚えています。</p>			

【裏に続きます】

・家を建てる時に一番こだわった所はどこですか？その打ち合わせで建房からの提案内容はどのようなものでしたか？その提案をどの様に感じましたか？(出来るだけ詳しくお書きください)

夫... デザイン 妻... オジヤオエヒ 収納.

提案内容については、担当に付いて下工に建築士(寶田さん)と自分たちの感性が近かったのか、どの提案を出して頂いても

しっかりくることばかりです。

↑  
「~~お~~ってたらスマセン...

・建築中は担当スタッフ、職人さんの対応は如何がでしたか？心に残った事をお書きください(出来るだけ詳しくお書きください)

・この家を見に行っても、本当はジマはイヤなのに、快く対応して下さい。

・担当の大森さんや寶田さんも、私たちの問合せほどに、お回答して下さい、とても助かりました。

・完成した家を初めて見た(入った)時の感想をお書きください

自分たちの好みで語った外観や空間が、ワクワクしたのと。

とても居心地の良工を感じました。

2Fのトイレがお気に入り♡

・完成した今、建房はどのような会社だと思いますか？(スタッフの人柄、対応力など)

ただ家だけ売る会社じゃない。

質の良い家、長く住める家。「家とは...」というのをしっかり私たちに教えてくれて、心に寄り添い、本当に「良い家」を提案してくれる会社。アフターサービスも徹底しているうえだし、建房さんにお願いで、本当に良かったです。本当にありがとうございます。これからもよろしくお願ひします。